

1960**[Excerpt] Soviet Report, 'Mexico: Economic Situation
and Prospects of Development of Economic Ties
with the Soviet Union'****Citation:**

"[Excerpt] Soviet Report, 'Mexico: Economic Situation and Prospects of Development of Economic Ties with the Soviet Union'", 1960, Wilson Center Digital Archive, Russian State Archive of the Economy, f.645, op. 1, d. 31. l. 481-483. Obtained for CWIHP by Vanni Pettina and translated by Gary Goldberg.

<https://wilson-center-digital-archive.dvincitest.com/document/122364>

Summary:

In the conclusion of this report circa 1960-61, summarizes potential economic growth in Mexico and offers recommendations for increasing Soviet trade.

Original Language:

Russian

Contents:

Original Scan

Translation - English

М Е К С И К АЭкономическое положение и перспективы развития
экономических связей с Советским Союзом.

Экономическое положение Мексики в последние несколько лет является относительно устойчивым. После некоторого замедления темпов экономического развития в 1958-начале 1959г., обусловленного кризисными явлениями в экономике США, падением цен на основные товары мексиканского экспорта, сокращением валютных поступлений и т.д., в последующие два года эти темпы вновь заметно ускорились.

По предварительным данным за 1960г., валовый национальный доход Мексики возрос на 7% по сравнению с предыдущим годом. Объем производства в обрабатывающей промышленности увеличился на 10%. В первой половине 1960г. в стране было создано 1049 новых предприятий с общим капиталом в 1000 млн.песо, или на 200 млн.песо больше, чем в соответствующем периоде 1959г.. 42% новых предприятий приходилось на обрабатывающую промышленность, 38% - на торговлю и кредитное дело. Преобладающая часть наиболее крупных предприятий приходилась на бумажную промышленность/46 с капиталом в 77 млн. песо/, химическую/42 с капиталом в 74 млн. песо/, металлообрабатывающую/45 с капиталом в 52 млн. песо/.^{1/}

Высокая деловая активность отмечалась и в таких отраслях обрабатывающей промышленности, как производство цемента /где увеличение производства в 1960 г. составило 22% /, Стекла

/См. следующую стр./

^{1/} "Three Monthly Economic Review Mexico", November 1960, p. 3

/22%/, древесной смолы /21%/, искусственного волокна /18% / и некоторых других продуктов.^{1/}

Улучшилось в последние два года положение и в области сельскохозяйственного производства. В 1959 г. Мексика собрала рекордный урожай зерновых и прежде всего кукурузы - 5500 тыс.т. В результате этого к концу 1959 г. государственная закупочно-сбытовая компания "СЭИМСА" создала крупные резервы продовольствия² /700 тыс.т. кукурузы, 500 тыс.т. пшеницы, 15 тыс.т. риса и т.д./^{2/}

Данных об урожае основных сельскохозяйственных культур за 1960 г. пока не имеется. Однако, судя по сообщениям печати о благоприятных метеорологических условиях в 1960 г., а также по резкому сокращению импорта зерна /с 800 тыс.т. в 1958 г. до 10 тыс.т. в I полугодии 1960 г./, и в 1960 г. урожай зерновых в Мексике был достаточно высоким.

В 1959-1960 гг. несколько улучшилось и состояние государственных финансов. Дефицит бюджета сократился с 956 млн.песо в 1958 г. до 436 млн. в 1959 г.; за первые же 5 месяцев 1960 г. бюджет был практически бездефицитным.^{3/}

Это обстоятельство сдерживало до некоторой степени развитие инфляции в стране. Количество денег в обращении на 30 июля 1960 г. составило 15.686 млн.песо против 15.762 млн. в конце 1959 г. Однако, в силу действия других инфляционных факторов рост товарных цен в стране продолжался и^В 1960 г. Так, индекс

1/ "Three Monthly Economic Review, Mexico," February 1961, p. 2.

2/ "Comercio Exterior," Septiembre de 1960, p. 471

3/ "Comercio Exterior," Septiembre de 1960, p. 467.

стоимости жизни в гор.Мехико возрос с 147,8 в 1959 г. до 151,7 в 1960 г.^{1/}

Все более значительную роль в развитии национальной экономики Мексики играет государственно-капиталистический сектор и другие мероприятия экономической политики государства.

В 1960 г. правительство Мексики, подчиняясь настоятельным требованиям демократической общественности, а также определенных кругов национальной буржуазии, осуществило путем выкупа национализацию крупной отрасли национальной экономики - электроэнергетики.

По соглашению с мексиканским правительством, американская компания "Америкэн энд фордин пауэр К^О" /мощности предприятий которой в Мексике составляли 340 тыс.квт./получит за свои активы в этой стране 65 млн.долл. плюс стоимость начатых строительством новых объектов и запасов материалов. При этом 5 млн.долл. компания получит в форме наличной валюты, остальную часть суммы - в виде ежегодных выплат мексиканского правительства в течение 15 лет с начислением 6 1/2% годовых на сальдо задолженности. Предусмотрено, что суммы, которые будет получать компания от правительства /кроме 5 млн.долл.наличными/, будут использоваться ею для капиталовложений в промышленность той же Мексики с привлечением национального капитала.

Национализация другой крупнейшей иностранной компании "Компания мекхикана де лус и фуэрс мотрис" /мощности 19 предприятий которой в Мексике составляли 586 тыс.квт/была осуществлена в форме скупки ее акций на фондовых биржах за границей. Основным

1/ "Comercio Exterior", Enero de 1961, p. 63.

держателем ее акций являлась бельгийская группа "Софина". За 51 млн.долл. правительство Мексики скупило 95% общих акций этой компании и 73% - преференциальных.

В сентябре 1960 г. управление компанией было передано в руки нового Административного совета во главе с министром финансов Мексики Антонио Ортис Мена. Президентом и главным управляющим компании назначен один из заместителей министра финансов - Эдуардо Гардуньо.

С учетом приобретения некоторых других более мелких частных предприятий в электроэнергетике, общая стоимость национализации составила 125 млн.долл., из которых немногим менее половины было уплачено в наличной валюте. I/

Таким образом, с сентября 1960 г. в состав государственного сектора в Мексике входят три полностью национализированные ключевые отрасли хозяйства - железнодорожный транспорт, нефтяная промышленность и электроэнергетика.

В 1960 г. существенно расширился контроль государства и в некоторых других отраслях национальной экономики. Так, по сообщению мексиканской печати, в начале 1960 г. государственная металлургическая компания "Альтос орнос де Мехико" приобрела 52% акций частной металлургической компании /с участием иностранного капитала/ "Ла Консолидада".

Эта компания является третьей по величине металлургической компанией в Мексике, ее мощности составляют 180 тыс.т.стали в год. Установление государственного контроля над этой компанией означает, что теперь практически вся черная металлургия Мексики I/ "Comercio Exterior", Septiembre de 1960, p.p. 463-464.

находится под непосредственным контролем национального капитала.^{1/}

В 1960 г. государственная кредитно-финансовая корпорация "Национал Финансьера" /Нафин/ выкупила акции еще одной крупной компании по производству текстильного оборудования - "Тойода де Мехико", созданной несколько лет назад при участии японского капитала.

Директором этого предприятия назначен Виктор Мануэль Вильясиньор, который одновременно является директором двух других крупных государственных предприятий - "Диесель Национал" /производство дизельных средств транспорта/ и "Конструктора де каррос де феррокаррил" /производство железнодорожных вагонов/.

Предприятие "Тойода де Мехико" будет реорганизовано и координировано в своей деятельности с двумя другими указанными предприятиями.^{2/}

Помимо перечисленных предприятий и отраслей, государственный капитал в той или иной мере участвует и во многих других сферах производства и, в частности, в химической промышленности.

В этой последней отрасли государственный капитал представлен, в основном, производством искусственных удобрений и химико-фармацевтических продуктов. В последнее время все более возрастает роль государства и в развитии сравнительно новой отрасли химической промышленности - нефтехимии. Разработанный государственной нефтяной компанией "Пемекс" план развития

1/ "Comercio Exterior", Enero de 1960, p. 78.

2/ "Comercio Exterior", Noviembre de 1959, p. 638-639.

этой отрасли предусматривает капиталовложения в размере 1 млрд. песо.^{1/} В отношении нефтехимии ставится вопрос о том, чтобы основные виды ее продукции производились под непосредственным контролем государства.

О том, насколько значительную роль играет сейчас государственный капитал в развитии национальной экономики Мексики, говорят следующие данные.

В 1960 г. в Мексике насчитывалось 370 подконтрольных государству предприятий.^{2/} Общая сумма государственных капиталовложений в эти предприятия составляла около 20 млрд. песо.^{3/} Эти капиталовложения превышали всю сумму прямых иностранных капиталовложений в Мексике, которая в 1960 г. по оценке Центрального банка Мексики, составляла 18.500 тыс. песо.^{4/}

Государственные средства являются сейчас одним из важнейших источников финансирования мексиканской экономики. Об этом, в частности, свидетельствуют следующие данные. В 1958 г. в экономику Мексики было вложено всего 20.491 млн. песо новых инвестиций. Из них на государственные инвестиции приходилось - 5.512 млн. песо, на частные национальные инвестиции - 10.770 млн. песо, на прямые иностранные инвестиции - 1326 млн. песо и на инвестиции в форме долгосрочных иностранных кредитов -

1/ "Comercio Exterior", Noviembre de 1959, p. 638.

2/ "Comercio Exterior", Noviembre de 1960.

3/ "Comercio Exterior", Marzo de 1960, p. 121

4/ "Comercio Exterior", Agosto de 1960, p. 409.

4/20

7.

2.883 млн.песо.^{1/}

В 1959 г. общая сумма государственных капиталовложений еще более возросла. Она достигла 7.130 млн.песо, из которых на федеральный бюджет /бюджет центрального правительства/ приходилось 2.606 млн., на местные бюджеты /бюджеты штатов и территорий/ - 340 млн., на автономные государственные организации /"Пемекс", "Феррокаррилес насионалес" и др./ - 3.341 млн., на предприятия с частичным участием государства - 599 млн.и на Департамент Федерального округа - 523 млн.песо.

По целевому назначению эти капиталовложения распределялись следующим образом: 5.858 млн.песо, или 82,2%, - на капитальное строительство в области экономики, 848 млн., или 11,9% - на капитальное строительство в области культуры, здравоохранения и обеспечения жильем, 425 млн.песо, или 5,9%, - на прочее капитальное строительство.^{2/}

Из федерального бюджета Мексики на цели экономического развития выделяется сейчас около 40% всех ассигнований. Так, по предварительным данным об исполнении бюджета за 1960 г., из всей суммы бюджетных расходов, составившей в этом году 10.251 млн.песо, затраты на развитие национальной экономики составили 4369 млн.песо. Проект бюджета на 1961 г. предусматривал общие расходы в 11.041 млн.песо, из которых ассигнования на цели экономического развития составляли 4.559 млн.песо.^{3/}

1/ "Examen de la Situación Económica de México", Enero de 1960.

2/ "Comercio Exterior", Septiembre de 1960, p. 467

3/ "Three Monthly Economic Review. Mexico", February 1961, p. 3.

471

8.

Следует сказать, что осуществляемая ныне правящими кругами Мексики политика прямого и возрастающего участия государства в развитии национальной экономики отнюдь не является превходящим явлением. Эта политика пользуется сейчас широкой поддержкой со стороны деловых кругов страны. Представители мексиканской буржуазии открыто заявляют о том, что государственные инвестиции в определенные отрасли экономики создают более благоприятные условия для развития частного предпринимательства. Весьма показательным в этом отношении является заявление конфедерации торговых палат Мексики /"Конканако"/ по поводу программы государственных капиталовложений на 1960 г. В этом заявлении говорится, что "государственные инвестиции будут стимулировать частные капиталовложения, так как деятельность этого сектора/т.е. частно-предпринимательского/ в области инвестирования капитала зависит от деятельности государственного сектора; другими словами, если государственные капиталовложения прекратятся или сократятся, то же самое произойдет и с частными инвестициями".

В заявлении "Конканако" содержится своего рода пример этой зависимости. Одной из проблем, которые более всего затрагивают интересы торговли, - говорится в заявлении, - является проблема коммуникаций. В этой области, - отмечает Конфедерация торговых палат, - осуществлены крупные работы, однако их необходимо дополнить широкой сетью поперечных дорог, связывающих уже построенные главные магистрали; это позволило бы наладить сообщение между побережьем Мексиканского залива и побережьем Тихого океана". I/

I/ "Comercio Exterior", Febrero de 1959, p. 69 .

472

9.

В поддержку правительственной программы инвестиций на 1960 г. высказались также две другие влиятельные организации местной буржуазии - "Ла Конфедерасион патронал" и "Ла Асосиасион де банкэрос де Мехико".

В 1959 г. правительство Матеоса наметило новую программу экономического развития страны на 1960-1964 гг. Специальным решением президента все министерства, автономные государственные организации и предприятия с частичным участием государства обязываются разработать и представить для последующего утверждения президентом свои конкретные программы капиталовложений, исходя из общих целей экономической политики правительства. В числе этих важнейших целей указываются следующие - стимулирование социально-экономического развития страны, обеспечение опережающего роста производства по сравнению с ростом народонаселения; стимулирование развития экономически отсталых районов и районов, богатых природными богатствами; развитие и укрепление тех отраслей производства, которые особенно необходимы для равномерного /сбалансированного/ развития всей национальной экономики; укрепление денежного обращения и, наконец, укрепление платежного баланса страны путем всемерного расширения экспорта и замены импорта товарами местного производства. I/

Судя по сообщениям мексиканской печати, наибольшие усилия, как и в предыдущие годы, будут прилагаться государством в области развития нефтяной промышленности и нефтехимии, электроэнергетики, черной металлургии, производства удобрений и син-

I/ "Comercio Exterior", Julio de 1959, p. 378 -

тетических материалов; в области дорожного строительства и развития средств связи и, наконец, в области комплексного гидротехнического строительства.

Так, в области производства нефти продолжаются усиленные работы по разведке новых месторождений /в штатах Чидзада, Коауила, Нуэво - Леон, в Нижней Калифорнии и Кинтана Роа/; увеличивается добыча сырой нефти и её переработка. Особенно интенсивные работы ведутся сейчас на нефтеперерабатывающих заводах "Рефинерия Мадеро", "Рефинерия 18 де Марсо", а также в Саламанке и Минатитлане. Все более расширяется сеть нефти и - газопроводов. В 1960 г. завершилось строительство газовой линии и продуктопровода между крупными промышленными городами Монтеррей и Торреон, общая протяженность которых составила 340 км. Находятся в стадии строительства еще два крупных газопровода Сьюдад-Пемекс - Минатитлан - Федеральный округ - /протяженностью в 765 км./ и Мехико - Саламанка /265 км./. Стоимость всех осуществляемых в настоящее время работ в области нефтяной промышленности составляет 2.062 млн. песо.^{1/}

В области электроэнергетики программа правительства Матеоса предусматривает увеличение энерго мощностей в 1959-1964 гг. на 2.500 тыс.квт. /в 1960 г. в стране имелось 2.849 тыс.квт. энерго мощностей/. Из них за два последних года уже введено в эксплуатацию свыше 300 тыс., находится в стадии строительства - 1900 тыс.; еще 400 тыс.квт. будут начаты строительством в 1961 г.^{2/}

1/ "Comercio Exterior", Septiembre de 1960

2/ "Comercio Exterior", Septiembre de 1960, p. 470.

Завершение национализации электроэнергетики создает сейчас более благоприятные предпосылки для осуществления этой программы.

До настоящего времени Мексика не обеспечивает своих потребностей в черных металлах. В 1958 г. потребление стали в стране составляло 1670 тыс. т., а внутреннее производство — 1100 тыс. т. Примерно такой же разрыв в балансе снабжения сталью был и в последующие два года. Особенно остро ощущается недостаток в прокате черных металлов.

В связи с этим в программе правительства на 1959–1964 гг. ставится целью удвоить производство черных металлов, доведя его примерно до 2.500 тыс. т. в год.

Расширяется производство на крупнейшем в стране государственном металлургическом комбинате "Альбос орнос" в Моиклове, а также на других предприятиях с участием частного национального капитала.

Значительно усилены работы по изысканию новых месторождений железных руд. Уже обнаружены важные залежи этих руд на Теуантепекском перешейке и в районе Ла Перла. Размер этих месторождений определяется в 60 млн. т. руды, или 20% к старым разведанным запасам. I/

Интенсивные работы будут проводиться в области дорожного строительства и развития связи. В 1960–1964 гг. намечается осуществить строительство и реконструкцию 8.900 миль дорог в центральной и южной части страны.

I/ "Comercio Exterior", Septiembre de 1960, p. 470.

На эти работы выделяется 857 млн.песо /68,6 млн.долл./, из которых 312 млн.песо /25 млн.долл./ будут получены от МБРР.^{1/}

Большие работы намечается осуществить в области ирригации и комплексного гидротехнического строительства в некоторых экономически отсталых районах страны.

Так, в 1960 г. началось крупное строительство на реке Мальпасо в бассейне реки Грихальва. Здесь будет сооружена крупнейшая в Латинской Америке плотина, которая позволит дополнительно оросить 250 тыс.га земель в штате Табаско.

В конце сентября 1960 г. президент Лопес Матеос внес на рассмотрение Сената предложение о создании новой комиссии по гидротехническому строительству в районе бассейна реки Рио Балсас, площадь которого составляет 110 тыс.кв.км. Новая комиссия должна включить в себя комиссию района реки Тепалькатек, так как этот район войдет как часть в состав нового обширного района строительства, охватывающего территорию штатов Мичоакан, Герреро, Халиско, Мехико и др.

Новая комиссия /аналогичная другим районным комиссиям Министерства гидроресурсов/ будет изучать, планировать и осуществлять за счет выделяемых ей государством средств широкий комплекс мероприятий по экономическому развитию этого района, включая регулирование режима рек, строительство гидроэлектростанций, оросительных систем, дорог, связи и т.д. Только на строительство электростанций мощностью в 500 тыс.квт. намечается затратить 70 млн.долл.

^{1/} "Three Monthly Economic Review, Mexico," February 1961, p. 2.

476

13.

Сообщают, что 72 млн.долл. на строительство в этом районе поступят от французских банков.^{1/}

Как видно из изложенного выше, экономическое положение Мексики в последние несколько лет характеризуется относительно высокой деловой активностью. Внутренний рынок страны, несмотря на серьезные препятствия в виде пережитков феодализма в сельском хозяйстве, продолжает довольно быстро развиваться за счет возникновения и развития новых и ранее мало развитых отраслей промышленности. Этот процесс в Мексике является относительно устойчивым; стимулирующим и в известной мере определяющим фактором в этом процессе являются государственные инвестиции и другие экономические мероприятия правительства.

Обстановка делового "бума" в стране, относительная политическая устойчивость существующего режима, свобода операций с иностранной валютой и, наконец, открыто поощрительная политика в отношении иностранных инвестиций, пользующихся сейчас практически равными возможностями с национальным капиталом, — способствуют интенсивному проникновению в Мексику иностранного и, прежде всего, североамериканского, капитала.

По поводу этой политики — политика уступок в отношении иностранного капитала в отчетном докладе ЦК компартии Мексики XIII съезду партии /май 1960 г./ справедливо говорится следующее: "Буржуазия вновь вступила в сделку с североамериканскими монополиями..."

В настоящее время интенсивное проникновение североамериканского капитала в такие важные отрасли экономики, как обрабатывающая промышленность, торговля и кредит, а также те льготы, которыми пользуется этот капитал благодаря нынешней политике

^{1/} "Three Monthly Economic Review, Mexico," February 1961, p. 2;
"Comercio Exterior," Septiembre de 1960, p. 475.

477

14.

правлящих классов, представляет главный тормоз для независимого экономического развития страны".^{1/}

Об усиливающемся проникновении иностранного капитала в Мексику говорят следующие данные. Общая сумма прямых иностранных инвестиций в Мексике, составлявшая в 1952 г. 6301 млн.песо /732 млн.долл./, возросла к концу 1960 г. до 18.500 млн.песо /1480 млн.долл./. При этом прямые инвестиции США увеличились за этот же период с 4.212 млн.песо /490 млн.долл./ до 12.500 млн.песо /1000 млн.долл./. На инвестиции США сейчас приходится около 67% всех прямых иностранных капиталовложений в Мексике. По размерам инвестиций, вложенных американскими монополиями в ее экономику /1000 млн.долл./, Мексика занимает сейчас третье место в Латинской Америке, уступая Венесуэле /3000 млн.долл./ и Бразилии /1500 млн.долл./^{2/}

Второе место по размерам прямых инвестиций в Мексике занимает сейчас Англия. Ее капиталовложения составляют свыше 2000 млн.песо.^{3/} По другим странам сводных данных не имеется. Однако, судя по многочисленным сообщениям мексиканской печати, и другие западноевропейские страны значительно усилили свое экономическое проникновение в Мексику.

Наиболее острая конкурентная борьба за сферы приложения сил в Мексике разворачивается сейчас между США, ФРГ, Англией, Францией и Италией. От них не отстают также империалистическая

^{1/} *La voz de México*, 1 VII. 60.
^{2/} *Comercio Exterior*, febrero de 1960, p. 21; agosto de 1960, p. 409. "Three Monthly Economic Review. México" november 1960, p. 3

^{3/} *Comercio Exterior*, octubre de 1959, p. 573.

4 X 8

15.

Япония. Посредством прямых капиталовложений /как правило с привлечением местного капитала/, посредством долгосрочных и среднесрочных кредитов государственных и частных банков, "технического сотрудничества" в организации новых предприятий и других методов экономической экспансии каждая из этих стран всячески стремится расширить свои позиции в экономике и внешней торговле Мексики.

Особенно остро протекает соперничество империалистических держав в области поставок разнообразного промышленного оборудования для быстро развивающегося государственного сектора в мексиканской экономике - нефтяной промышленности, электроэнергетики, черной металлургии, железнодорожного транспорта, транспортного машиностроения и некоторых других.

Так, после длительного кредитного бойкота нефтяной промышленности Мексики, вызванного её национализацией в 1938 г., частные иностранные банки стали наперебой предлагать Мексике кредиты для финансирования поставок нефтяного оборудования.

В 1958 г. четыре американских банка /"Банко де Америка" с центральным отделением в Сан-Франциско, "Ганновер", "Чейз Манхэттен Бэнк" и "Камикэл Корн Эксченндж", Нью-Йорк/ предоставили "Пемекс" кредит в 43,5 млн.долл. /544 млн.песо/. Большая часть этого кредита будет использована для строительства нефтепровода от Сьюдад-Пемекс до столицы Мехико. Другие части кредита предназначены, в частности, для модернизации нефтеочистительных заводов в Сьюдад-Мадеро и Рейносе, а также для общего расширения производства нефтепродуктов для внутреннего рынка.

479
469

К началу 1959 г. частные американские банки предоставили еще один кредит на сумму в 12 млн.долл. /150 млн.песо/ государственному предприятию по производству труб для нефтяной промышленности "Тубос де асеро де Мехико", выполняющему заказы для "Пемекс". Кредит предоставлен для строительства газопровода между городами Монтеррей и Торреон, а также для соединения этих городов нефтепроводами с базами "Пемекс". Срок этого кредита - 5 лет; по кредиту выплачиваются до 6% годовых.

Активную конкурентную борьбу с американскими банками ведут западноевропейские банки, связанные с фирмами-поставщиками нефтяного оборудования. В начале 1959 г. пять западноевропейских банков /"Комптуар Насиональ Д'эвкот де Пари", "Коммерц Банк де Дюссельдорф", "Банк де Брюссель", "Амстердам Банк" и "Банка ди credito фианцичери, Италия/ предоставили Мексике совместный кредит для финансирования строительства и поставок оборудования для нефтехимической промышленности. Этот кредит в размере 20 млн.долл. /250 млн.песо/ будет, в основном, использован для строительства трех заводов по производству искусственных удобрений из отходов нефтяной промышленности /в районах Бахио, Лагуна и Минатитлан/. Срок кредита - 7 лет; максимальная ставка по кредиту - 5-6% годовых. I/

Позднее империалистическая борьба за рынок нефтяного оборудования в Мексике еще более обострилась.

В мае 1959 г. американский банкирский дом "Лумбус К^о", Нью-Йорк, подписал соглашение с "Пемекс" о предоставлении кредита на сумму в 94,5 млн.песо для строительства завода по выработке ^{кв}высокооктанового бензина в Саламанке, а также для

I, Comercio Exterior, febrero de 1959, p. 70.

строительства завода по производству аммиачных соединений в рамках программы развития местной нефтехимии. Срок кредита - 5 лет; ставка по кредиту - 6% годовых.

Фирма - кредитор получила по договору большие полномочия в вопросах разработки проектов, технической документации строительных работ, в выборе типов оборудования и его поставщиков.

С другой стороны, было подписано соглашение с 5 французскими банками /"Банк Насиональ пур де коммерсе э л'эנדустри", "Банк де Пари э Ней-Ба", "Креди Лионнэ" и др./ о предоставлении Мексике кредита в размере 531 млн.песо для закупок нефтяного оборудования во Франции и других странах европейского общего рынка. Срок кредита - 5 лет; ставка по кредиту - 5-6% годовых.

В конкурентную борьбу включилась и Англия. В начале 1959г. Мексика заключила с ней товарообменное соглашение, предусматривающее поставки в Англию хлопка, кофе, пшеницы и цветных металлов в обмен на поставки нефтяного оборудования стоимостью в 3,5 млн.анг.ф. /125 млн.песо/.

По этому соглашению Англия предоставила Мексике кредит в 3,5 млн.анг.ф., погашаемый в дальнейшем за счет поступлений от поставок указанных выше товаров. Порядок использования кредита предусмотрен следующий. Первые 5% кредита используются для выдачи аванса поставщику оборудования при оформлении заказа; еще 10% используются при передаче оборудования; остальные 85% будут представлены в виде векселей "Пемекс", погашенных 10 полугодовыми взносами с начислением 5,5% годовых. Кредитором по этому соглашению выступает "Бритиш Ойл Эквипмент кредитс".

18. 48
421

По сообщениям, полученным в Мексике из Токио, с намерением экспортировать нефтяное оборудование в Мексику выступает сейчас и Япония. Последняя намеревается выговорить себе право на поставки в Мексику нефтяного оборудования в размере 70 млн. долл. в год и железнодорожных материалов на сумму в 50 млн. долл. в год. I/

Соперничество империалистических держав в Мексике далеко не ограничивается областью поставок оборудования для национализированной нефтяной промышленности. Оно охватывает и другие области мексиканской экономики - электроэнергетику, железнодорожный транспорт, черную металлургию, автомобилестроение.

Поставки машин и оборудования для этих отраслей хозяйства, как и для нефтяной промышленности, как правило, осуществляются сейчас в кредит. Показательны в этом отношении следующие факты.

По сообщению мексиканской кредитной корпорации "Нафин", после США наиболее важным кредитором Мексики стала сейчас Италия. С 1955 г. по 1958 г. Италия предоставила Мексике кредитов на сумму в 20,5 млн. долл. Почти все эти кредиты исходили от соответствующих фирм - поставщиков или по договоренности с этими фирмами от крупнейшей итальянской кредитной корпорации "Институте Мобилитаре Италияно". Так, компания "ФИАТ" предоставила кредит государственному предприятию в Мексике по производству дизельных средств транспорта - "Дизель Насиональ"; компания "Вискоса" предоставила кредит мексиканскому предприятию по производству целлюлозы "Селулоса де Чичауа"; наконец, "Институ-

I/ Comercio exterior, mayo de 1959, p.p. 268-269.

482
472
19.

то мобилиаре Итальяно" открыл кредиты ряду крупнейших в Мексике государственных компаний и предприятий "Комисион Федерал де электрисидад", "Феррокаррилес Насионалес", "Тубос де асеро де Мехико" и др.^{1/}

С далеко идущими планами развертывания экономической экспансии в Мексике выступает сейчас и западногерманский капитал. Так, фирма Круппа в качестве одного из первых шагов на этом пути намерена развернуть в Мексике строительство крупнейшего в Латинской Америке металлургического предприятия в гор. Мансанильо, штат Колима. Это предприятие с начальными затратами в 1000 млн. песо будет использовать богатейшие месторождения железных руд в Лас-Тручас, штат Мичоакан и в Серро Ортега, штат Колима. Угольной базой будут служить для этого предприятия залежи угля в штате Коахила.

По сообщению мексиканской печати, западногерманские инвесторы в качестве единственного условия предоставления капитала выдвигают требование о равных условиях деятельности с национальным капиталом.^{2/}

Сферой ожесточенной конкурентной борьбы в Мексике империалистических стран является автомобильная промышленность. Здесь основными соперничающими группами выступают американские, итальянские, французские и западногерманские фирмы.

Господствующее положение в автомобилестроении в Мексике занимает американский капитал.

До последнего времени американские компании ограничивали

1/ Comercio Exterior, enero de 1958, p. 19

2/ Comercio Exterior, abril de 1959, p. 196.

свою деятельность в Мексике сборкой автомашин из импортных частей. В стране было только одно крупное национальное предприятие, которое осуществляло полное производство дизельных средств транспорта /грузовых машин и автобусов/ - "Диесель Насиональ" /в гор.Ироль/.

Стремясь наладить собственное производство автомашин с законченным циклом производства, правительство Мексики в последние годы поощряло в первую очередь деятельность тех фирм, которые использовали в сборке автомобилей узлы и части местного производства. Этим фирмам предоставляются большие льготы.

В связи с этим американские и западноевропейские компании стремятся сейчас перестроить свою деятельность применительно к новым условиям. При этом под влиянием взаимной конкуренции они идут на известные уступки Мексике.

О росте конкурентной борьбы в Мексике иностранных автомобильных компаний говорят следующие факты.

В апреле 1959 г. в Мексику прибыл представитель одной из наиболее крупных американских автомобильных компаний - компании "Крайслер" - Линн А.Таусенд. Цель этого визита, по сообщениям мексиканской печати, состояла в изучении возможностей осуществления новых крупных капиталовложений этой компании в Мексике. Фирма "Крайслер" намеревается организовать в Мексике законченное производство легковых автомобилей, грузовиков и других средств транспорта. I/

От американских компаний не отстают западноевропейские фирмы. Так, итальянская фирма "ФИАТ" еще несколько лет назад

I/ Comercio Exterior, abril de 1959, p. 196.

21.

484
477

заключила соглашение с мексиканским национальным предприятием "Диесель Насиональ" о сборке и реализации легковых автомобилей и грузовиков своей марки в Мексике. В конце 1959 г. срок этого соглашения истек, чем не^{применили} воспользоваться другие европейские фирмы и, в частности, французские, предложившие более выгодные для Мексики условия.

Новое соглашение было подписано между "Диесель Насиональ" и французской фирмой "Реджи Насиональ де ^{узлов} Уэинес Рено~~ль~~". Согласно договору, эта фирма будет оказывать техническую и другую помощь Мексике в организации производства и распределения автомобилей марки "Дафин", а также других марок этой фирмы.

Успех французской фирмы в конкурентной борьбе был обусловлен в значительной мере тем, что она приняла выдвинутое Мексикой условие о постепенной "национализации" производства автомобилей, т.е. о постепенной замене импортируемых из Франции узлов и частей частями местного производства.

В результате осуществления этого контракта доля частей и узлов местного производства в сборке автомобилей в Мексике уже в 1960 г. должна была составить 75% против 18% в 1954 г./когда было создано предприятие "Диесель Насиональ". I/

С новыми предложениями выступили и западногерманские фирмы.

В начале 1960 г. ФРГ посетила мексиканская экономическая делегация во главе с министром промышленности и торговли Раулем Лосано. Цель этого визита, по заявлению министра, состояла в том, чтобы провести обмен мнениями с немецкими промышленни-

I/ Comercio Exterior, enero de 1960, p. 18

22. 485
V21

ками по экономическим вопросам и указать последним, какие сферы вложения капитала являются для Мексики наиболее желательными.

Мексиканский министр заявил, что, хотя у делегации нет намерений заключить официальное соглашение с ФРГ, немецким промышленникам будет ясно указано, что любые вложения немецкого капитала в Мексике будут допускаться только при участии национального капитала. Причем последнему должна принадлежать большая доля в обществе.

В программу поездки делегации входило обсуждение вопросов о возможностях реализации мексиканских товаров и, в частности, апельсинов на рынке ФРГ, а также о возможностях участия немецкого капитала /инвестициями, оборудованием и специалистами/ в организации переработки сахарного тростника и продуктов морского промысла.

В период этой поездки мексиканская сторона получила ряд предложений и от немецких автомобильных компаний, в том числе от "Мерседес Бенц" об организации в Мексике сборки автомобилей этой марки. Согласно предложению фирмы, 64% частей и узлов для сборки будут производиться в самой Мексике, остальная часть - импортироваться из ФРГ. I/

Усиливается борьба империалистических стран и в области внешней торговли Мексики.

Доминирующее положение во внешнеторговом обороте Мексики до настоящего времени занимают США. Их доля в этом обороте в

I/ Comercio Exterior, enero de 1960, p. 16.

1960 г. составляла около 70%. После США в убывающем порядке шли ФРГ, Великобритания, Япония, Голландия, Франция и Италия.

Односторонняя зависимость внешней торговли Мексики от США тяжело отражается на состоянии всей её экономики. Огромный импорт промышленного оборудования из США Мексике приходится покрывать за счет экспорта в эту страну цветных металлов и сельскохозяйственных товаров. Между тем, начиная с 1956 г. цены на эти товары претерпели значительное понижение. Это дополнялось прямой угрозой со стороны США ввести количественные ограничения на импорт меди, свинца и цинка. Начавшаяся с того же 1956 г. распродажа по бросовым ценам хлопковых излишков США резко обострила проблему сбыта мексиканского хлопка — одной из наиболее важных статей экспорта страны. По мере того, как усиливается неэквивалентный обмен в торговле с США, по мере того как возрастают трудности в сбыте сырьевых товаров на североамериканском рынке, осложняется также проблема сбалансирования платежного баланса Мексики с США. Отрицательное сальдо в балансе текущих расчетов с этой страной Мексика покрывает за счет поступления в страну новых американских инвестиций и долгосрочных кредитов. Непредвиденное, резкое сокращение этих поступлений в любой момент может вызвать девальвацию мексиканского песо, как это было, например, в 1954 г.

Под влиянием всех этих обстоятельств в деловых и официальных кругах Мексики растет стремление расширить торговые связи с другими странами, отыскать новые более выгодные рынки сбыта и формы реализации своих экспортных товаров. При этом в последнее время все чаще раздаются голоса в пользу установления более широких торговых связей и с социалистическими странами.

24.

487
492

Показателем развития этих тенденций могут служить следующие факты.

В феврале 1960 г. ежемесячный деловой журнал "Комерсио Экстериор", издаваемый государственным внешнеторговым банком Мексики /"Банко де Комерсио Экстериор"/, опубликовал обширную статью генерального директора указанного банка Рикардо Вевада о проблемах внешней торговли Мексики, снабдив её своими комментариями в редакционной статье.^{1/}

И в статье и в комментариях к ней подчеркиваются серьезные трудности, которые возникают для Мексики, вследствие зависимости её внешней торговли от США; критикуется дискриминационная политика США в отношении мексиканских товаров; ставится вопрос о необходимости преодоления односторонней зависимости от США путем расширения связей с другими странами, в том числе с Советским Союзом и Китаем.

"Другая отрицательная особенность нашей внешней торговли, - говорит Рикардо Вевада, - заключается в сохраняющейся зависимости от одного единственного рынка - рынка США. Между тем этот рынок не только не является стабильным /что могло бы дать выгоды нашему хозяйству/, но и подвержен частым очень сильным и неожиданным колебаниям. У США мы приобретаем почти 80% того, что импортируем из-за границы, в то время как эта страна едва приобретает 50% нашего экспорта. И это несмотря

^{1/} Статья Рикардо Вевада, опубликованная в журнале, представляет выдержки из его выступления на конференции, состоявшейся 23 февраля 1960 г. в Институте экономики /Эскуэла Насиональ де Экономиа/.

25. ⁴⁸⁸
⁴⁷⁸

на то обстоятельство, что именно североамериканские ^{фирмы} и граждане являются посредниками, через руки которых проходит огромное количество наших сделок с другими странами...

" Мы являемся таким клиентом /США/, от которого нельзя просто отвернуться, - продолжает ^{Севада}, - и тем не менее, о чем приходится сожалеть, мы не ^{получаем} того ^{обращения}, которое соответствует нашему положению. Так, во многих случаях и, прежде всего в случае с сахаром, мы подвергаемся дискриминации в виде установления таких конкурентных квот, которые ставят нас в явно худшее положение; свинец и цинк могут быть названы как другой пример этого..."

Заканчивая анализ проблемы зависимости внешней торговли Мексики от США, ^{Севада} выступает с весьма показательным призывом:

"Как бы то ни было, - говорит он, - эта торговая зависимость от США должна быть преодолена; и при этом в той самой мере, в какой мы будем отходить от предрассудков и заблуждений, как мы это уже начали делать и как мы это будем продолжать делать в будущем.

Давайте же увеличивать нашу торговлю со всеми странами мира, включая Советский Союз, Чехословакию, Польшу, Восточную Германию и великий китайский народ, который уже представляет после своей славной революции, могучую державу". I/

Приведенное здесь заявление о необходимости для Мексики расширения связей с другими странами и, в частности, с социа-

I/ Comercio Exterior, febrero de 1960, p.p. 59-60.

листическими - далеко не единственное сейчас выступление деловых и официальных кругов Мексики, **С** аналогичным заявлением выступил, например, министр промышленности и торговли Мексики Рауль Лосано. 16 марта 1960 г., выступая на обеде, устроенном Ассоциацией иностранных корреспондентов в Мексике, он заявил, что Мексика заинтересована в развитии торгового обмена со всеми странами, включая Советский Союз и ~~Коммунистический Китай~~^{КНР}. Отвечая на один из вопросов, министр сказал, что лично он вел соответствующие переговоры с советским послом. I/

Факты говорят о том, что определенные круги в Мексике склонны сейчас переходить от слов к делу. Так, посол Чехословакии в Мексике Иосиф Хокс, выступая на созванной им пресс-конференции в сентябре 1960 г. заявил, что мексиканские промышленники предложили Чехословакии создать в Мексике смешанные общества с участием капитала обеих стран. Однако, Чехословакия не намерена принять это предложение, так как оно противоречит экономическому строю страны. Вместе с тем посол подчеркнул, что его страна готова предложить Мексике кредиты, техническую помощь и оборудование для организации новых промышленных предприятий.

Уже ведутся переговоры относительно организации производства чехословацких автомобилей "Жюда" на одном чисто мексиканском предприятии в гор. Монтеррей. Посол сообщил, что мексиканские инвесторы, если они этого пожелают, могут приобрести для своего пользования даже чехословацкие патенты.

I/ *Современная история, май 1960, р. 124.*

490
27. 480

В заключение посол сказал, что Чехословакия в последнее время экспортировала в Мексику машины, станки, моторы и другие промышленные товары и что ведутся переговоры о поставке оборудования для порта в Матаморос.^{1/}

Товарооборот Мексики с Чехословакией в последние годы не только расширился и приобрел такую стабильность, что стал отражаться в периодической торговой статистике Мексики. (Он составляет сейчас около 0,1% всего внешнего товарооборота Мексики) По другим странам социалистического лагеря такой статистики пока нет.

В мексиканской печати появились также сообщения о возросшем интересе мексиканских производителей хлопка к запродажам этого товара в Советский Союз. Как сообщает журнал "Комерсио Экстериор", производители хлопка района Лагуны продали непосредственно в Советский Союз через местные торговые фирмы 20 тыс. кип хлопка. ~~ко 1960 продолжались~~

Фирма "Эстеве Эрманос" из Торреона продала в составе этой партии 5 тыс. кип; фирма "Альгодонера Комерсиаль Мехикана" через свои конторы в Мехико продала 8 тыс. кип. Остальную часть продали другие частные лица.

В сообщении говорится, что это лишь начало серии более крупных операций с Советским Союзом по хлопку, торговые представители которого проявляют большой интерес к мексиканскому хлопку.^{2/}

^{1/} Comercio Exterior, septiembre de 1960.

^{2/} Comercio Exterior, abril de 1960, p. 125.

Выводы и предложения

1. Как видно из изложенного выше, экономическое положение Мексики в последние годы является относительно устойчивым. Большое стимулирующее влияние на весь ход экономического развития страны оказывает государственный сектор в экономике и другие мероприятия политики государственного капитализма /широкое финансирование и кредитование национальной экономики за счет бюджета и ресурсов государственных банков, система налоговых льгот и других преимуществ, предоставляемых промышленным предприятиям и др./,

2. Правящие круги Мексики основной упор делают на развитие ряда ключевых отраслей национальной экономики - нефтяной промышленности, электроэнергетики, черной металлургии, химической промышленности /в особенности нефтехимии и химии синтетических материалов/, реконструкцию железнодорожного транспорта, дорожное строительство.

Все более широко практикуется комплексное экономическое строительство в слаборазвитых в хозяйственном отношении районах. Такое строительство включает обычно гидротехническое строительство /гидростанции, плотины, оросительные системы/, дорожное строительство, комплекс оздоровительных социально-бытовых мероприятий. Показательна в этом отношении программа экономического строительства в районе Рио-Бальсас. ~~ВЫСТАВЛЕНА~~

3. Экономическое развитие Мексики сопровождается усилением проникновения иностранного и прежде всего американского капитала в страну, обострением конкурентной борьбы империалистических стран за сферы приложения сил в этой стране.

Наиболее остро эта борьба протекает между США, ФРГ, Францией, Италией, Англией и Японией в области поставок промышленного оборудования и оказания "технической помощи" в создании новых промышленных предприятий в вышеперечисленных ключевых отраслях мексиканской экономики. Следует учесть, что сейчас до 25-30% всего импорта промышленного оборудования предназначается для государственного сектора и осуществляется под контролем так называемого Комитета по импорту ^{для} государственного сектора, созданного несколько лет назад.

Для "проталкивания" промышленного оборудования на рынок Мексики иностранные компании широко используют вложения прямых инвестиций в смешанные общества с участием национального капитала /оказывая при этом "техническую помощь"/, среднесрочные фирменные и банковские кредиты /с процентной ставкой в 5-6% годовых/ и, наконец, компенсационную форму торговли.

Компенсационная форма торговли все более широко используется самой Мексикой для разрешения трудностей в сбыте основных экспортных товаров и прежде всего хлопка.

4. Огромные трудности, с которыми сталкивается Мексика во внешней торговле вследствие её односторонней зависимости от рынка США, побуждают деловые и правящие круги страны все чаще высказываться за расширение экономических связей с другими странами, в том числе со странами социалистического лагеря. Предпринимаются и некоторые практические шаги к развёртыванию этих связей, в частности, с Чехословакией ~~Восточной~~.

5. Исходя из вышеизложенного, целесообразно было бы и Советскому Союзу проявить большую инициативу в расширении экономических связей с Мексикой по следующим примерным линиям:

а/ Пригласить группы мексиканских специалистов-нефтяников и энергетиков для ознакомления с достижениями Советского Союза в соответствующих областях; предложить Мексике поставку оборудования для государственных нефтяных и электроэнергетических предприятий.

б/ Возможно, стоило бы предложить Мексике строительство металлургического завода мощностью в 300-500 тыс.т. стали в год.

в/ Поставки оборудования и оказание технической помощи в его использовании потребовало бы, видимо, предоставления соответствующих кредитов.

При этом следует учесть, что Мексика более охотно принимает кредиты, оплачиваемые в дальнейшем поставками основных товаров своего экспорта - хлопком, кофе, сахаром, тропическими фруктами, некоторыми видами минерального сырья.

г/ Целесообразно было бы также вступить в контакт с Палатой обрабатывающей промышленности Мексики, объединяющей значительную часть средних и мелких мексиканских промышленников, испытывающих большое экономическое давление со стороны иностранного капитала. Цель такого контакта могла бы, например, состоять в выяснении возможностей поставок советских машин и оборудования для предприятий обрабатывающей промышленности Мексики.

[...]

Conclusions and recommendations

1. As is evidenced from what is described above, the economic situation of Mexico has been relatively stable in recent years. The state sector in the economy and other measures of the policy of state capitalism (the broad financing and granting of credits to the national economy through the budget and the resources of state banks, the system of tax exemptions, and other privileges offered to industrial enterprises, etc.) turn out to be a great stimulating effect on the entire course of economic development.

2. The ruling circles of Mexico are placing [their] main reliance on the development of a number of key sectors of the national economy - the oil industry, electrical power, ferrous metallurgy, the chemical industry (especially petroleum chemistry and the chemistry of synthetic materials), the reconstruction of rail transport, and road construction.

Complex economic development in economically poorly-developed regions is being practiced increasingly broadly. Such development ordinarily includes hydraulic engineering (hydroelectric power plants, dams, and irrigation systems), road construction, and a complex of recreational and social welfare measures. The economic development program in the region of Rio Balsas is significant in this regard.

3. The economic development of Mexico is being accompanied by an increase of the penetration of foreign capital into the country, primarily American capital, an aggravation of the competitive struggle of the imperialist countries for spheres to apply force in this country.

This struggle takes place most keenly between the US, the FRG, France, Italy, Britain, and Japan in the area of the supply of industrial equipment and granting "technical assistance" in the creation of new industrial enterprises in the aforementioned key sectors of the Mexican economy. It ought to be taken into consideration that right now up to 20-25% of all the imports of industrial equipment are intended for the state sector and is being done under the control of the so-called Committee for the Imports [handwritten insertion: for] the State Sector created several years ago.

Foreign companies make broad use of direct investments in mixed companies with the participation of domestic [natsional'nyy] capital (giving "technical assistance in the process), intermediate [srednesrochnye] company and bank credits (with an annual percentage rate of 5-6%), and finally the compensation form of trade to "push" industrial equipment to the Mexican market.

The compensation form of trade is being used increasingly broadly by Mexico itself to solve difficulties in the sale of the main export products, primarily cotton.

4. The enormous difficulties which Mexico encounters in foreign trade as a consequence of its one-sided dependence on the US market cause business and the ruling circles of the country to speak increasingly often in favor of expanding economic ties with other countries, including the countries of the socialist camp. Some practical steps are also being undertaken to develop these ties, with Czechoslovakia in particular.

5. Based on the above it would also be advisable for the Soviet Union to exhibit greater initiative in expanding economic ties with Mexico through the following

typical channels:

a) invite groups of Mexican petroleum and energy specialists for familiarization with the Soviet Union's achievements in appropriate sectors; offer Mexico a supply of equipment for state oil and electrical power enterprises.

b) possibly it would be worthwhile to offer Mexico the construction of a metallurgical plant with a capacity of 300-500,000 tons of steel per year.

c) the supplies of equipment and the furnishing of technical assistance in its use would obviously require the granting of appropriate credits.

In the process it ought to be taken into consideration that Mexico is accepting credits paid with future deliveries of its main export goods - cotton, coffee, sugar, tropical fruits, and several types of mineral raw materials - increasingly eagerly.

d) it would also be advisable to enter into contact with the Chamber of the Manufacturing Industry of Mexico, which joins together a significant part of middle-sized and small Mexican industrialists, who are experiencing great economic pressure from foreign capital. The goal of such contact could, for example, be the identification of the opportunities for the supplies of Soviet machines and equipment for enterprises of the Mexican manufacturing industry.